MTS AI

ОДИН ИЗ ЛИДЕРОВ В ОБЛАСТИ ИСКУСС-ТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В РОССИИ



200+ разработчикови самый мощныйв телекоме суперкомпьютер



Разработчик AI-решений и продуктов на основе технологий CV, NLP и Edge Computing



Партнер крупнейших технологических корпораций и университетов



Экосистемный игрок



Акселератор для **DeepTech-**стартапов



Венчурный фонд в размере **\$100+** млн



DeepTech-сообщество, объединяющее разработчиков, ученых, инвесторов и предпринимателей



Участник отраслевой организации по развитию Искусственного Интеллекта в России



Центр **DeepTech-** компетенций и консалтинга

MTS AI



Разрабатываем **AI-**решения и продукты

Ha основе технологий **CV, NLP** и **Edge Computing**



Развиваем рынок в области **DeepTech** и **Al**

Инвестируем в перспективные проекты, помогаем стартапам превратить идеи в прибыльный бизнес



R&D-центр

200+ экспертов
и технологическая
инфраструктура —
используем самый мощный
в телекоме
суперкомпьютер

Реализовали20+ проектов

- Автоматизировали клиентский сервис МТС с помощью чат-бота
- Помогаем прогнозировать доходность от инвестиций в телеком-инфраструктуру с помощью ИИ
- Научили KION пропускать титры и определять место для рекламы

АКТИВЫ MTS AI:







Продукты MTS AI

Гибкие решения для различных бизнес-задач, реализации стратегии **x-sell** и увеличения выручки



Инструмент для разработки сервисов облачного видеонаблюдения и аналитики

Ценность:

Обеспечение безопасности людей и имущества

Платформа синтеза и распознавания речи на основе нейросетей

Ценность:

Создание голоса для бренда

Инструмент для разработки голосовых и текстовых ботов и управления ими на основе **Al**

Ценность:

Оперативное взаимодействие с клиентами Сервис для анализа голосового и текстового взаимодействия с клиентами на основе современных **ML**-моделей

Ценность:

Улучшение уровня сервиса

АІ-АНАЛИТИКА КОММУНИКАЦИЙ

Сервис для анализа голосового и текстового взаимодействия с клиентами на основе современных **ML-**моделей



Вызов

Задачи управления качеством обслуживания и удовлетворённостью клиентов кратно усложнилась

ОЖИДАНИЯ

Недостаточно следовать скрипту и быстро и качественно решать задачу — эмоции и впечатления имеют значение

КАНАЛЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Голосовой + текстовый + оффлайн + мессенджеры + соц.сети + платформы с отзывами

АКТОРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Люди + боты + комбинации первых со вторыми

РЕПУТАЦИЯ БРЕНДА + НЕКОНТРОЛЛИРУЕМЫ ВРУЧНУЮ ОБЪЁМЫ

AI-аналитика коммуникаций

Глубокий анализ коммуникаций



Обнаружение неочевидных взаимосвязей в поведении клиентов и сотрудников за счет комбинации **ML**-моделей и правил в основе аналитических инструментов

Управление общением с клиентами



Автоматический анализ всех неструктурированных диалогов с клиентами и построение оптимального скрипта для дальнейшего взаимодействия с ними

Набор готовых метрик для бизнеса

55

Учет и формирование показателей в зависимости от размера компании, сферы бизнеса, аудитории или ее отдельных сегментов

Прогнозирование бизнес-метрик



Предсказание показателей и тенденций на основе проанализированных данных

Удобная отчетность



Прозрачная система метрик, дашборды и отчеты **24/7**, выгрузка данных в любые сервисы

Независимость от квалификации специалистов



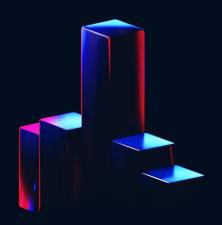
Оперативное дообучение **ML**-моделей под задачи бизнеса возможно за счет ресурсов клиента без привлечения дополнительной экспертизы

ТЕЛЕКОМ



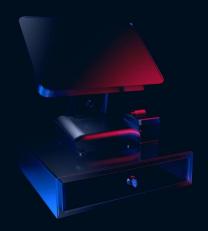
- Контроль качества обслуживания клиентов, соблюдения скриптов и других параметров
- Выявление эффективных сценариев коммуникаций
- Анализ работы операторов
- Пресечение отклонения от тем и разглашения конфиденциальной информации

БАНКИ И ФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ



- Анализ преколлекшен-звонков
- Выявление потребностей клиентов
- Оценка диалогов с операторами и менеджерами в офисах продаж
- Выявление ненормативной лексики
- Оповещение о стоп-словах и кризисных ситуациях
- Инструмент для дообучения текстовых и голосовых ассистентов/ботов

РИТЕЙЛ И СЛУЖБЫ ДОСТАВКИ



- Контроль работы сотрудников службы поддержки
- Сбор потребностей клиентов
- Оценка вежливости и пунктуальности курьеров
- Сбор данных для планирования рекламных кампаний

МЕДИЦИНСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

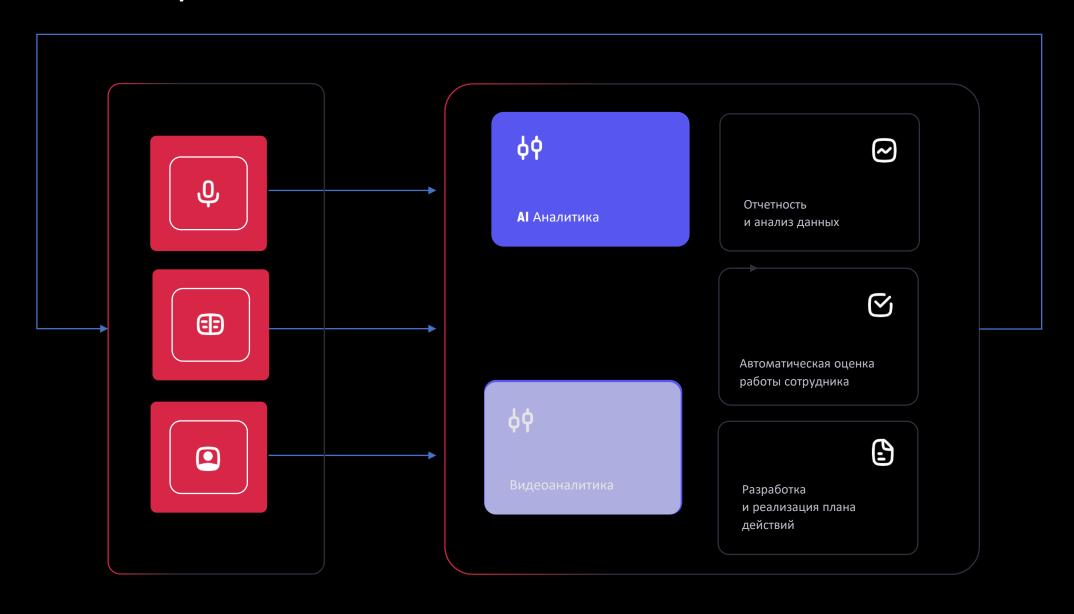


Анализ работы сотрудников кол-центра:

- оценка вежливости
- соблюдения скриптов
- контроль подтверждения записей на прием и напоминаний

Изучение потребности клиентов в новых услугах

Гибкость вариантов использования





Спасибо за внимание!

