

#CloudMTS

**Партнерская программа
#CloudMTS:
больше возможностей для
клиентов, меньше затрат
на ИТ**

Анастасия Кулина

Руководитель направления по работе с
партнерами #CloudMTS





Партнерское направления

- Надежный технологический партнер, предоставляющий защищенную облачную инфраструктуру и более 30 востребованных сервисов, построенных на базе геораспределенной сети ЦОД с собственной канальной сетью, **SLA – 99,95%** и доступом к экосистемным продуктам для партнеров;
- Многоуровневая **система скидок** на услуги #CloudMTS доступна авторизованным партнерам;
- Доступ к обучающим материалам и консультационная **поддержка**;
- **Pre-sale экспертиза** и совместная работа с клиентскими кейсами;
- Доступ к #CloudMTS **Professional Services** – инструментам, расширяющим возможности партнера в проектах для его клиентов;
- Техническая и сервисная поддержка клиентов - **оптимизация затрат** партнеров;
- **Маркетинговая поддержка** и совместный PR
- **Персональный менеджер** по работе с партнерами





Варианты партнерских программ

	Agent	Reseller (разработчики ПО/системные интеграторы)
Схема взаимодействия	Передача запросов на обработку #CloudMTS	Продажа подписки на сервисы #CloudMTS
Договор с заказчиком	Заключается от имени #CloudMTS	Закключается от имени партнера
Доход партнера	Согласованный процент агентского вознаграждения	Разница между входными и отпускными ценами
Техническая поддержка	Осуществляется силами #CloudMTS	1-я линия на стороне партнера, 2-3 линия на стороне #CloudMTS
Маркетинг	#CloudMTS оказывает маркетинговую поддержку партнеру	#CloudMTS оказывает маркетинговую поддержку партнеру
План продаж	Отсутствие плана продаж	Отсутствие плана продаж

С нами уже **200+** партнеров



Кто уже пользуется облаком

40,7%

Ежегодный рост спроса на мировом рынке IaaS

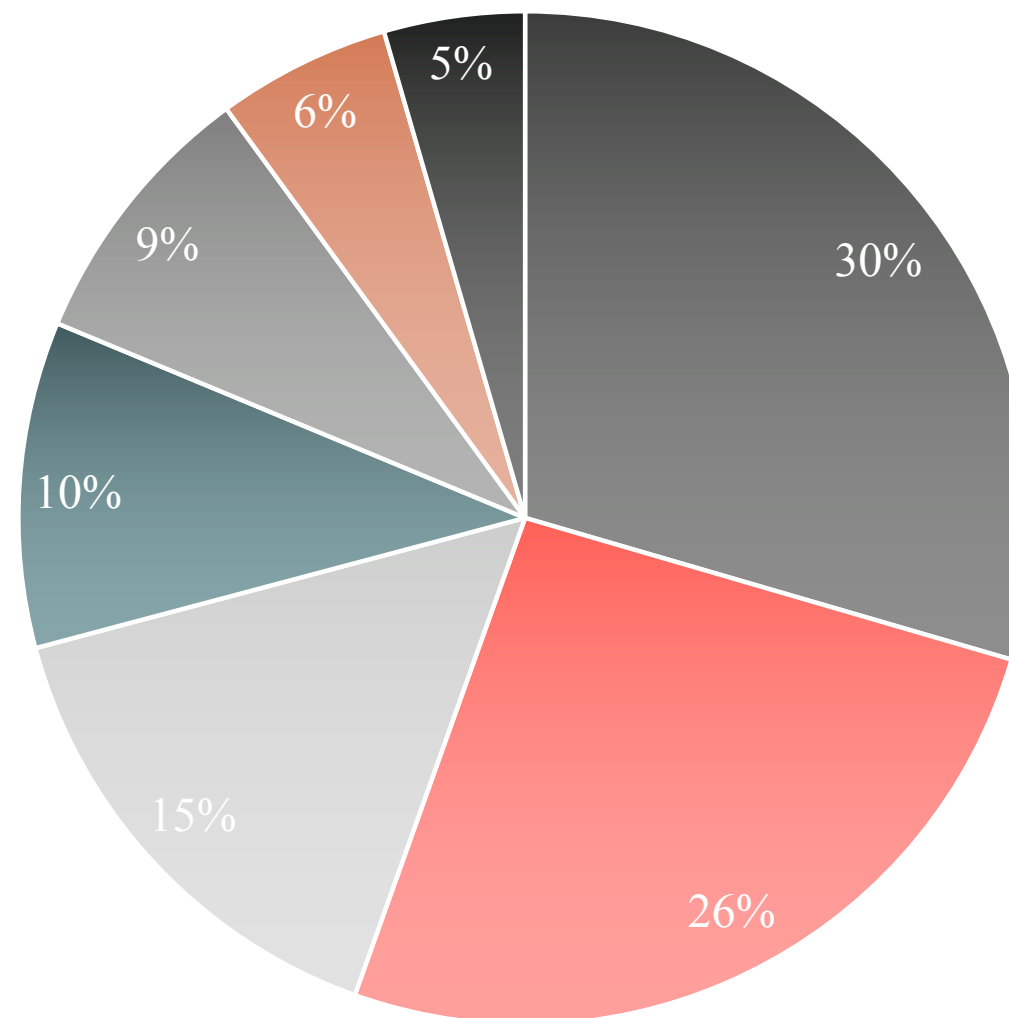
**По данным отчета Gartner 2020*

29,9%

Рост облачного рынка в России в 2020 году

*• По данным отчета IDC
• 2020*

- **Ретейл** – доступность сервисов даже в периоды пиковых нагрузок, быстрый запуск онлайн платформ
- **ИТ** – непрерывность работы бизнес-критчных систем, Гибкое реагирование на изменения и рост потребности в ИТ: новые проекты, масштабирование
- **Финансовые компании** – снижение CAPEX, прозрачность затрат
- **ИБ** - освобождение от потребности самостоятельно реализовывать все требования регулятора



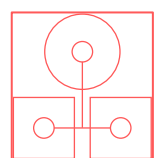
- Торговля оптовая и розничная (30%)
- Прочее - 13 отраслей (26%)
- Деятельность в области информации и связи (15%)
- Обрабатывающие производства (10%)
- Деятельность профессиональная, научная и техническая (9%)
- Транспортировка и хранение (6%)
- Деятельность по операциям с недвижимым имуществом (5%)



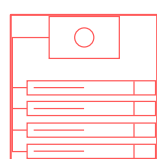
Сервисы, доступные партнерам

25+ облачных сервисов и решений

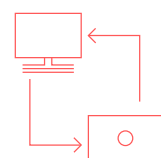
Основные сервисы:



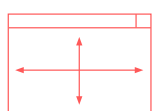
Elastic Cloud



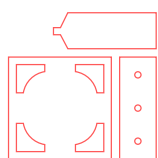
IaaS 152-ФЗ



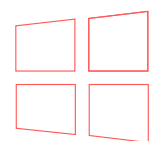
Managed Services



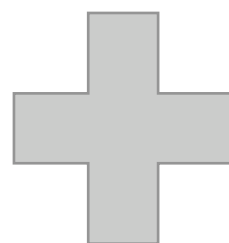
Azure Stack



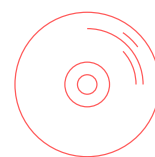
Объектное хранилище



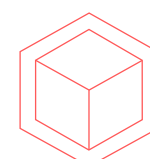
Сервисы Microsoft



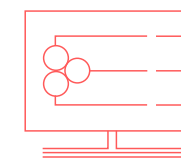
Дополнительные сервисы:



Диск #CloudMTS



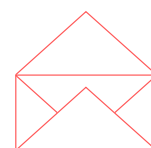
Офис #CloudMTS



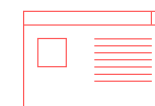
Virtual desktops



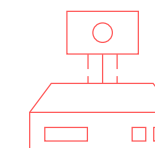
Disaster Recovery



Корпоративная почта



1C



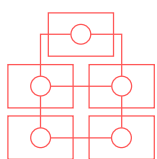
Containerum Managed Kubernetes



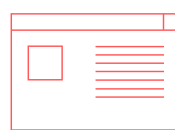
Monitoring VM



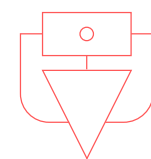
Резервное копирование



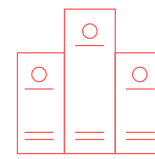
Anti-Virus



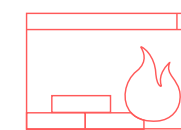
Anti-DDoS



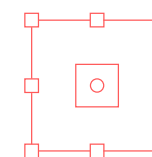
SOC



Colocation



Web Application Firewall



ICC SD-WAN CDN



ПАТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА #CloudMTS - 2022

Коммерческое партнерство

Партнеры, которые интегрируют облачные сервисы #CloudMTS в свой портфель и перепродают их своим клиентам, как напрямую так и в составе собственных бизнес-решений.

- Value-Added Resellers
- Distributors
- Agents
- **GLOBAL SYSTEM INTEGRATOR**

Сервисное партнерство

Партнеры, которые предоставляют консалтинговые, интеграционные и другие услуги на базе облачных сервисов #CloudMTS своим клиентам

- Consulting and Technology Partners
- **Managed Services Providers**

Продуктовое партнерство

Партнеры, которые создают уникальные решения на базе #CloudMTS и распространяют его по различным моделям: SaaS, подписки, через лицензии. Цель программы помочь партнерам запустить продажи через #CloudMTS и предоставить нашим клиентам востребованные сервисы.

- **Independent Software Vendors (ISVs)**
- **Software-as-a-Service providers (SaaS)**
- **Platform-as-a-Service providers (PaaS)**

Реализовано

В процессе запуска

#CloudMTS



partnership@cloud.mts.ru

<https://cloud.mts.ru/partners/>

