

СТРАТЕГИЯ “0”

ИТ без оборудования,
администраторов и программистов

2018



METSÄ GROUP | Продажи EUR 5.0 млрд | Количество Персонала 9,100

КООПЕРАТИВ «МЕТСЯЛИИТТО» | МАТЕРИНСКАЯ КОМПАНИЯ ГРУППЫ | СОБСТВЕННИКАМИ ЯВЛЯЮТСЯ 104,000 ФИНСКИХ ЛЕСОВЛАДЕЛЬЦЕВ



METSÄ FOREST

ЛЕСОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ УСЛУГИ

ПРОДАЖИ:
EUR 1.6 млрд

КОЛИЧЕСТВО ПЕРСОНАЛА:
850



METSÄ FIBRE

ЦЕЛЛЮЛОЗА И ПИЛОМАТЕРИАЛ

ПРОДАЖИ :
EUR 1.9 млрд

КОЛИЧЕСТВО ПЕРСОНАЛА:
1,200



METSÄ WOOD

ДЕРЕВООБРАБОТКА

ПРОДАЖИ :
EUR 0.5 млрд

КОЛИЧЕСТВО ПЕРСОНАЛА:
1,400

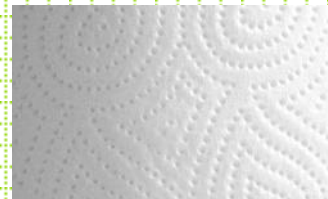


METSÄ BOARD

КАРТОН

ПРОДАЖИ :
EUR 1.8 млрд

КОЛИЧЕСТВО ПЕРСОНАЛА:
2,350



METSÄ TISSUE

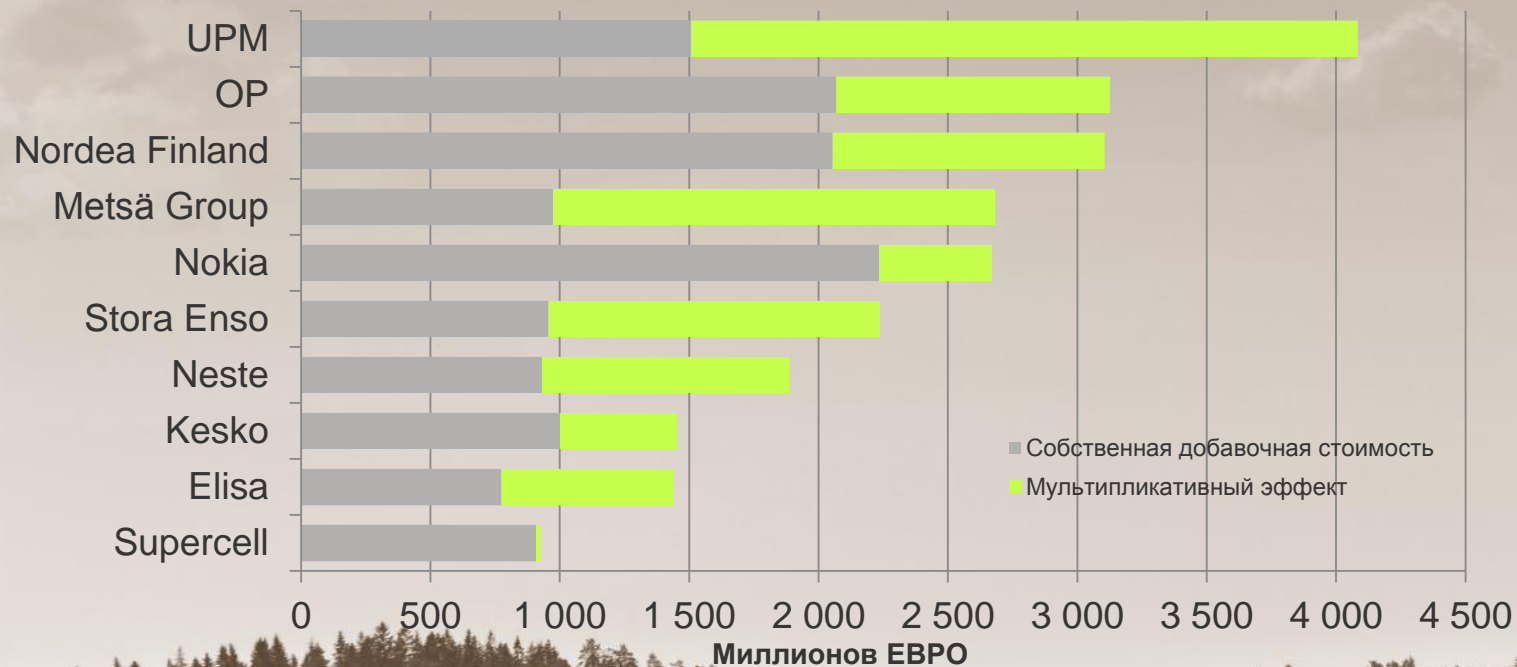
САНИТАРНО-ГИГИЕНИЧЕСКАЯ И КУЛИНАРНАЯ БУМАГА

ПРОДАЖИ :
EUR 1.0 млрд

КОЛИЧЕСТВО ПЕРСОНАЛА:
2,800

Произведено возобновляемой энергии 24 TWh

Крупнейшие компании Финляндии по добавочной стоимости



*ИСТОЧНИК: Etla 5/2016

Тренды и тенденции.

- Строительство масштабных датацентров -> Дешевле
- Расширение рынка инструментов для перехода предприятий в облака -> Проще
- Гибридные облачные решения -> Надежнее
- Объем данных в компаниях растет -> Более Предсказуемо
- Compliance и информационная безопасность -> Безопаснее?

Растет «Поколение Z»



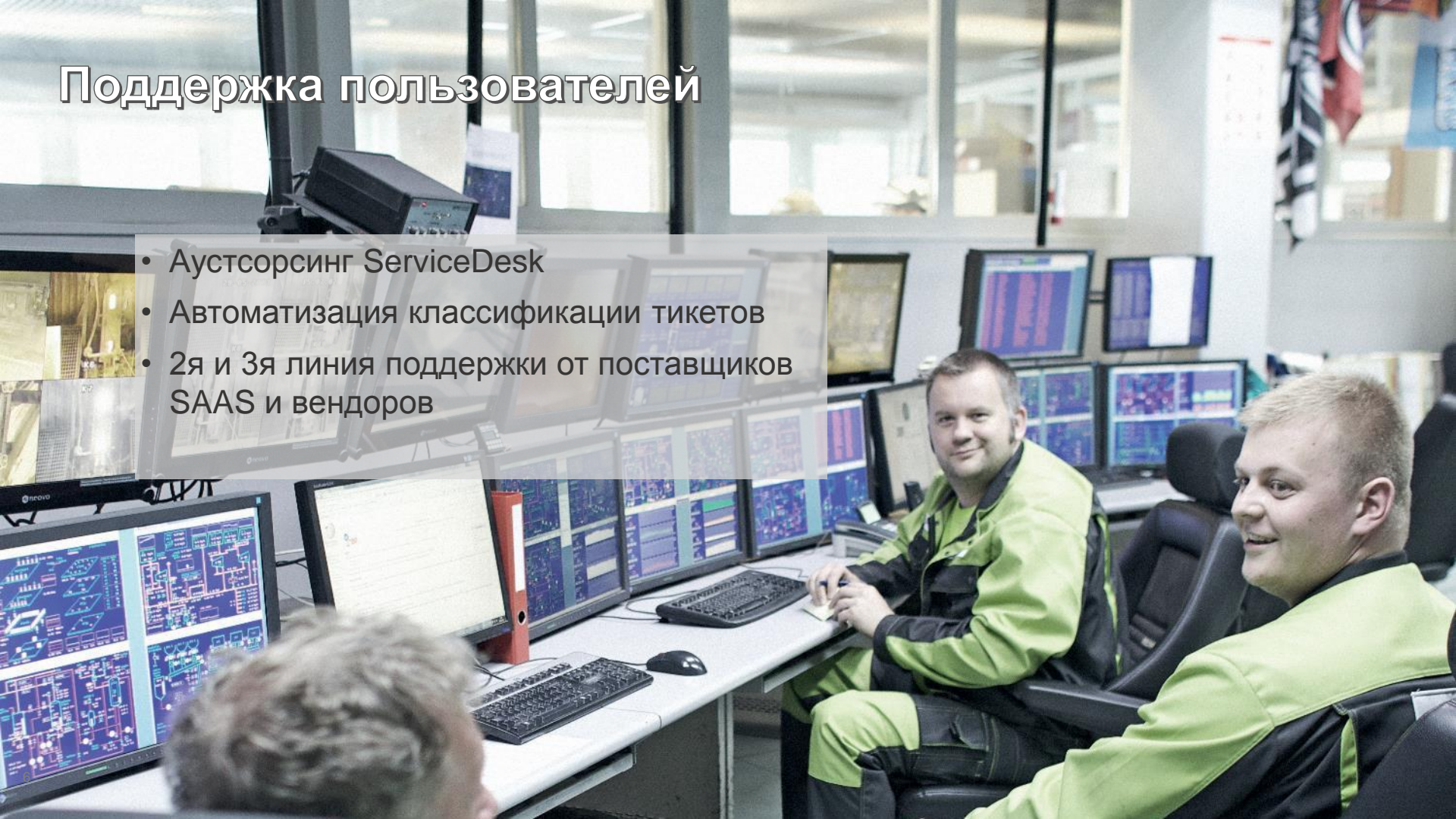
«Теневые ИТ»

Стратегия «ЗЕРО»



Поддержка пользователей

- Аутсорсинг ServiceDesk
- Автоматизация классификации тикетов
- 2я и 3я линия поддержки от поставщиков SAAS и вендоров



Администрирование сетей и серверов

Дано:

- Сеть на Cisco и Juniper

Файерволы, VPN PaloAlto

Сервера DELL + VMWare + Ms Windows

(Active Directory, Exchange, SCCM, и т.д.)

vs

Сервис

\$

👤 + 👤 + 👤 + 👤 + 👤 => \$\$\$\$\$

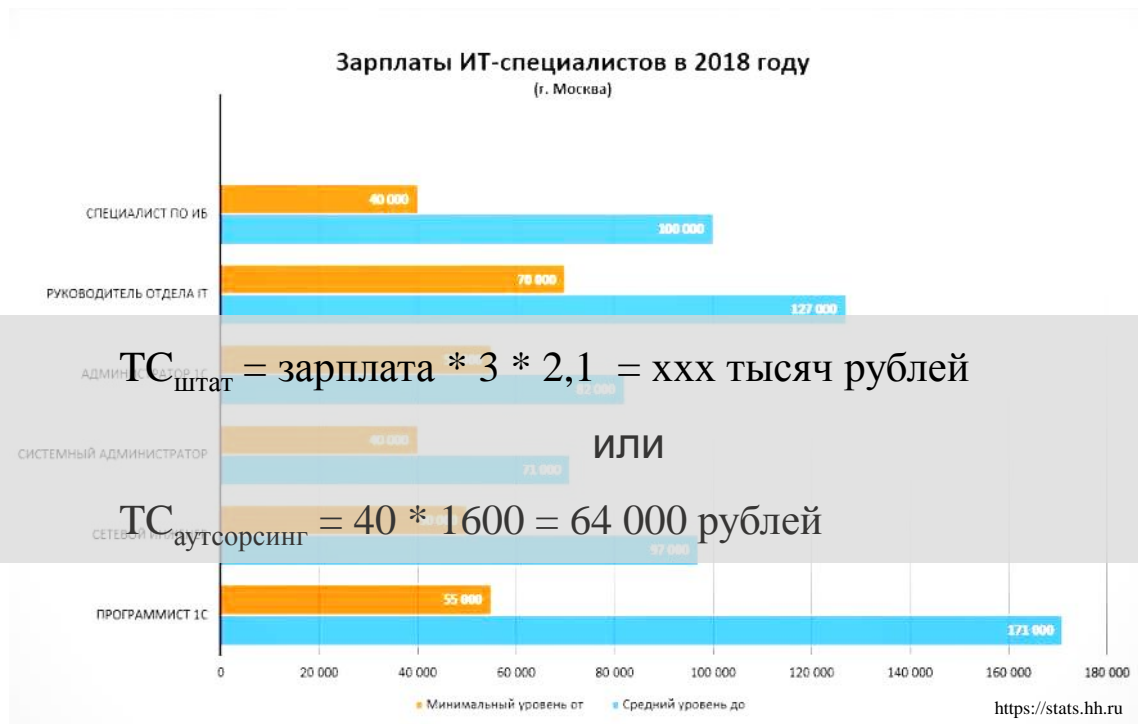
5 высококлассных специалистов по цене 1

Локальная поддержка



- Аустсорсинг локальных специалистов
- Перевод в бизнес – горизонтальная ротация кадров
 - Администратор офис-менеджер
 - Инженер по охране труда
 - Энергетик
 - Робототехник

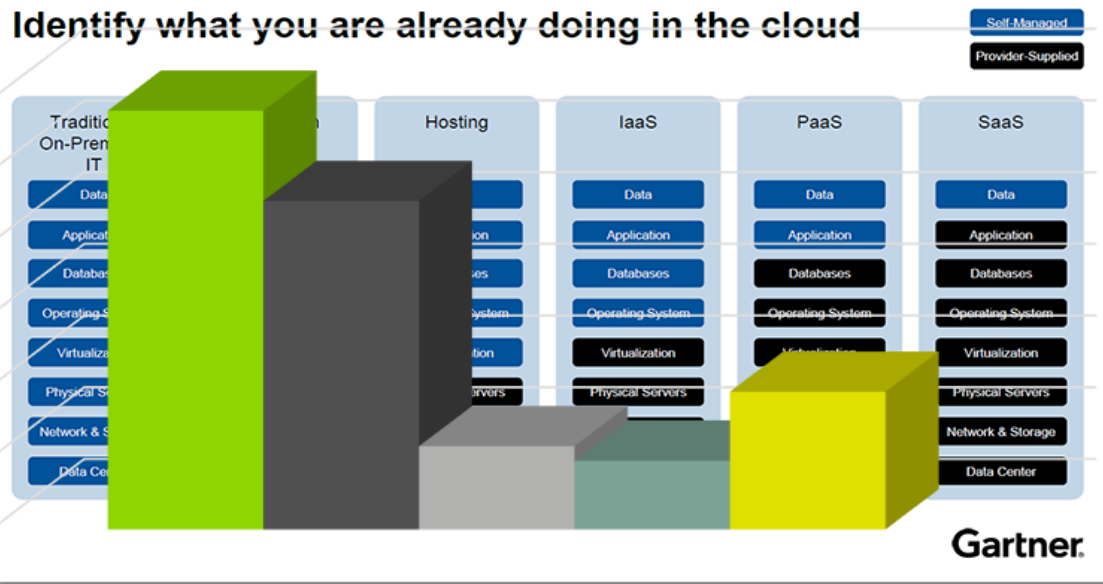
Программисты



ИТ АКТИВЫ

Стоимость владения инфраструктурой

Identify what you are already doing in the cloud



ИТ АКТИВЫ: BYOD, CYOD, COPE

Category III Organization

- Will organically evolve over time, taking a cautious approach
- Make investments on a tactical, **ad hoc** project basis
- Unified Workspaces > 5 Years**

Project- or Vendor-Led Unified Workspaces

20%

Category II Organization

- Invest when individual capabilities demonstrate a positive business case
- May focus on particular roles, like sales
- Unified Workspaces Alignment 3 to 5 Years**

Portfolio-Based Unified Workspaces Alignment

70%

Category I Organization

- Actively embrace a top-down unified workspaces strategy
- Invest as a productivity enabler and/or business enabler
- Fastest Route to Unified Workspaces < 3 Years**

Pervasive Unified Workspaces Strategy

10%

Value and Time/Resource Investment

© 2017 Gartner, Inc.



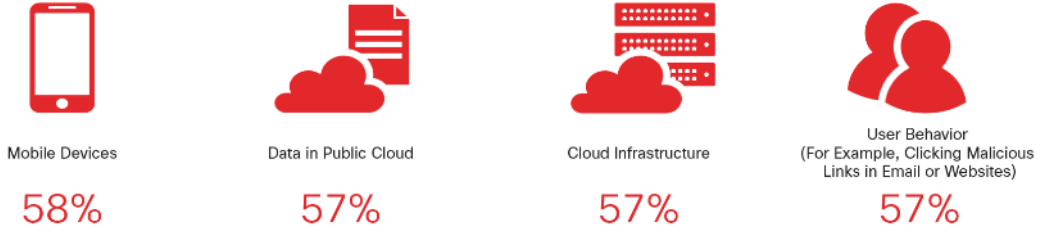
ИТ Активы: Принтеры



Безопасность и Риски

Figure 1 Security Professionals' Biggest Sources of Concern Related to Cyber Attacks

Source: Cisco 2017 Security Capabilities Benchmark Study



Percentage of Security Professionals Who Find the Categories Very or Extremely Challenging

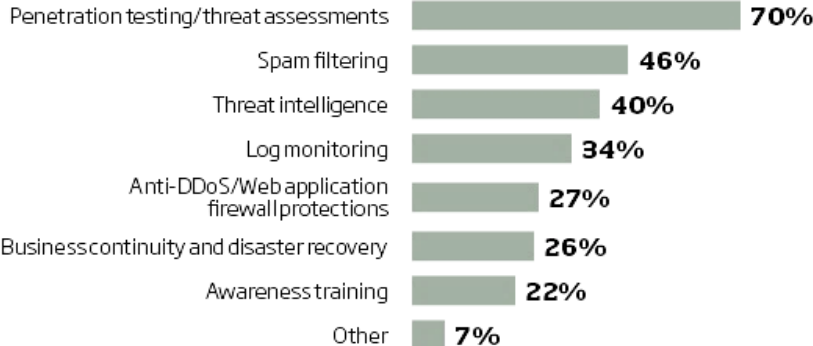
For more info visit: www.cisco.com/go/acr2017



Аутсорсинг безопасности

What's Being Outsourced

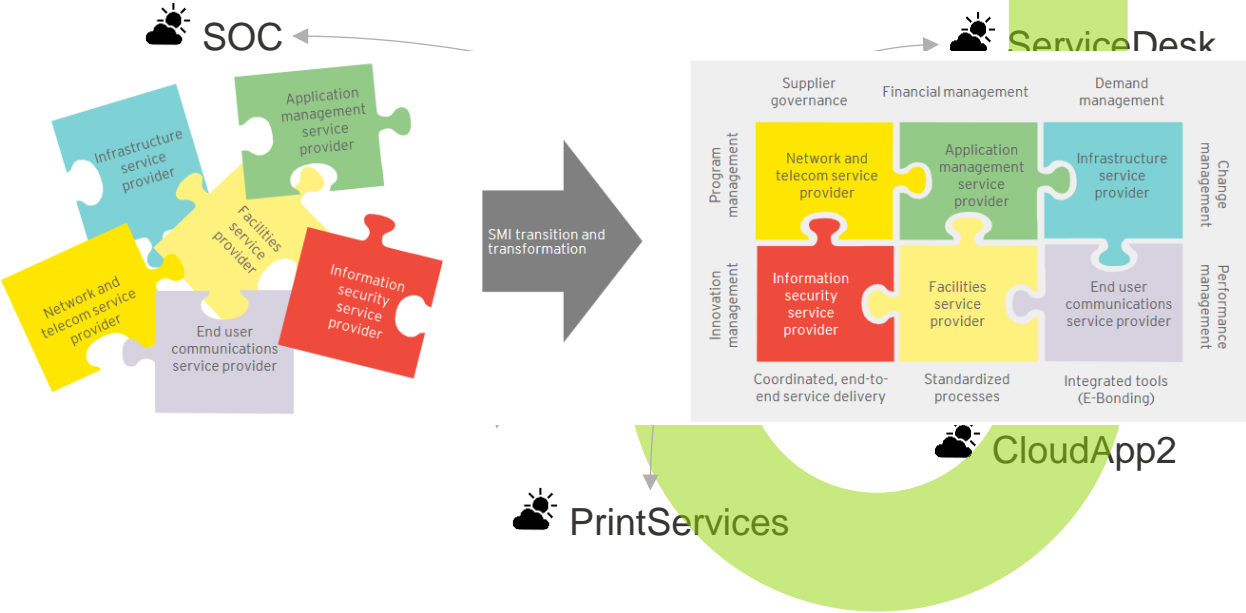
Top information security duties or services being outsourced to third parties:



BASE: 190 RESPONDENTS WHOSE ORGANIZATIONS USE OUTSIDE CONSULTANTS OR MANAGED SECURITY SERVICE PROVIDERS TO ASSIST WITH INFOSEC. MULTIPLE RESPONSES ALLOWED.

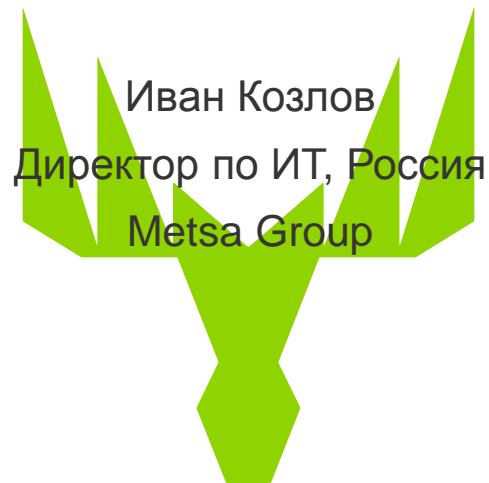


Управление и интеграция - SIAM



Спасибо





Иван Козлов

Директор по ИТ, Россия

Metsä Group

Metsä