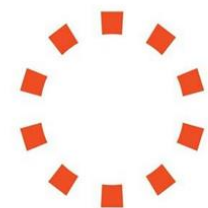


ЦЕНТРАЛЬНАЯ

ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ

КОМПАНИЯ



ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ
КОМПАНИЯ



Представляет систему мобильной торговли YukoN

Основные функции большинства СМТ:

- Контроль взятия заказа в торговой точке
- Планы продаж (визит, день, неделя, месяц, квартал)
- Выделение приоритетного ассортимента в планшете
- Скидки, акции, рекламные материалы
- Контроль выполнения ключевых показателей



Достаточно ли этого?

YukoN

Для нас система мобильных продаж (СМТ)

YukoN

это универсальный инструмент оптимизации
деятельности торговой команды и повышения
продаж



ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ
КОМПАНИЯ

Центральная Дистрибьюторская Компания - крупный дистрибьютор и оператор по предоставлению услуг inStore-поддержки (мерчендайзинга)

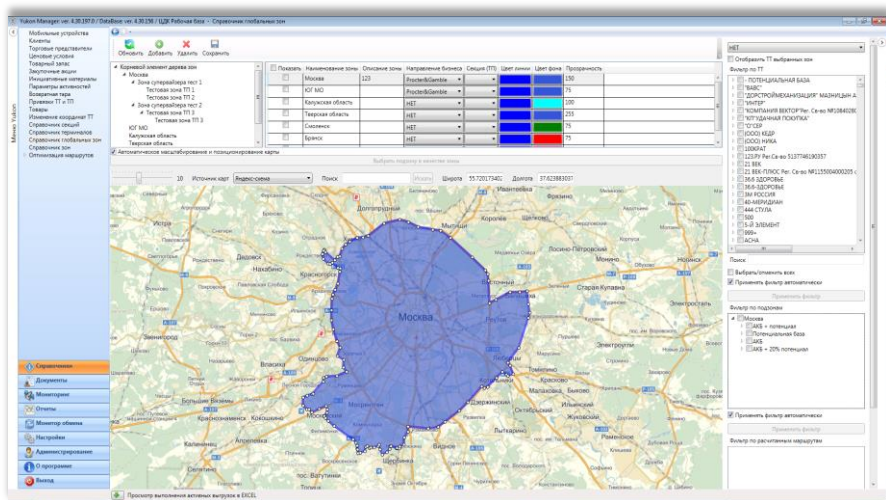
компаний:

- ✓ Procter&Gamble
- ✓ Nestle
- ✓ Сыктывкарский ЦБК
- ✓ Cotton Club
- ✓ Bagi
- ✓ Philips
- ✓ Mars
- ✓ Ferrero Russia и др.



- Один из крупнейших дистрибьюторов товаров повседневного спроса в России
- 42 345 кв. м. складских площадей (собственных и в аренде)
 - 269 единиц транспорта
 - 3 000 сотрудников
 - 18 000 активных клиентов
- 40 424 000 человек - численность населения на территории покрытия
- 12 логистических площадок в городах:
 - ✓ Москва
 - ✓ Брянск
 - ✓ Калуга
 - ✓ Коломна
 - ✓ Сергиев Посад
 - ✓ Тверь
 - ✓ Смоленск
 - ✓ Воронеж
 - ✓ Тамбов
 - ✓ Белгород
 - ✓ Курск
 - ✓ Тула

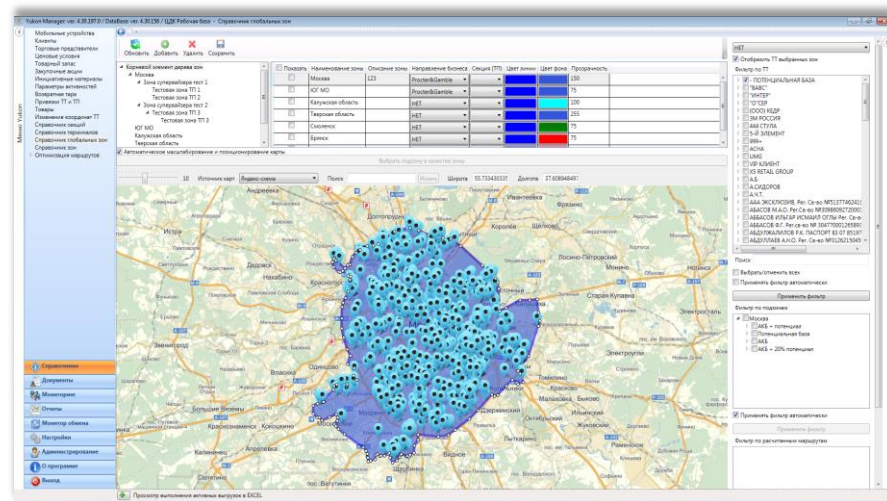




- ✓ **Сегментация территории и определение «глобальных зон».** Например Москва – это «глобальная зона»
- ✓ **Определение торговых точек входящих в «глобальную зону»**



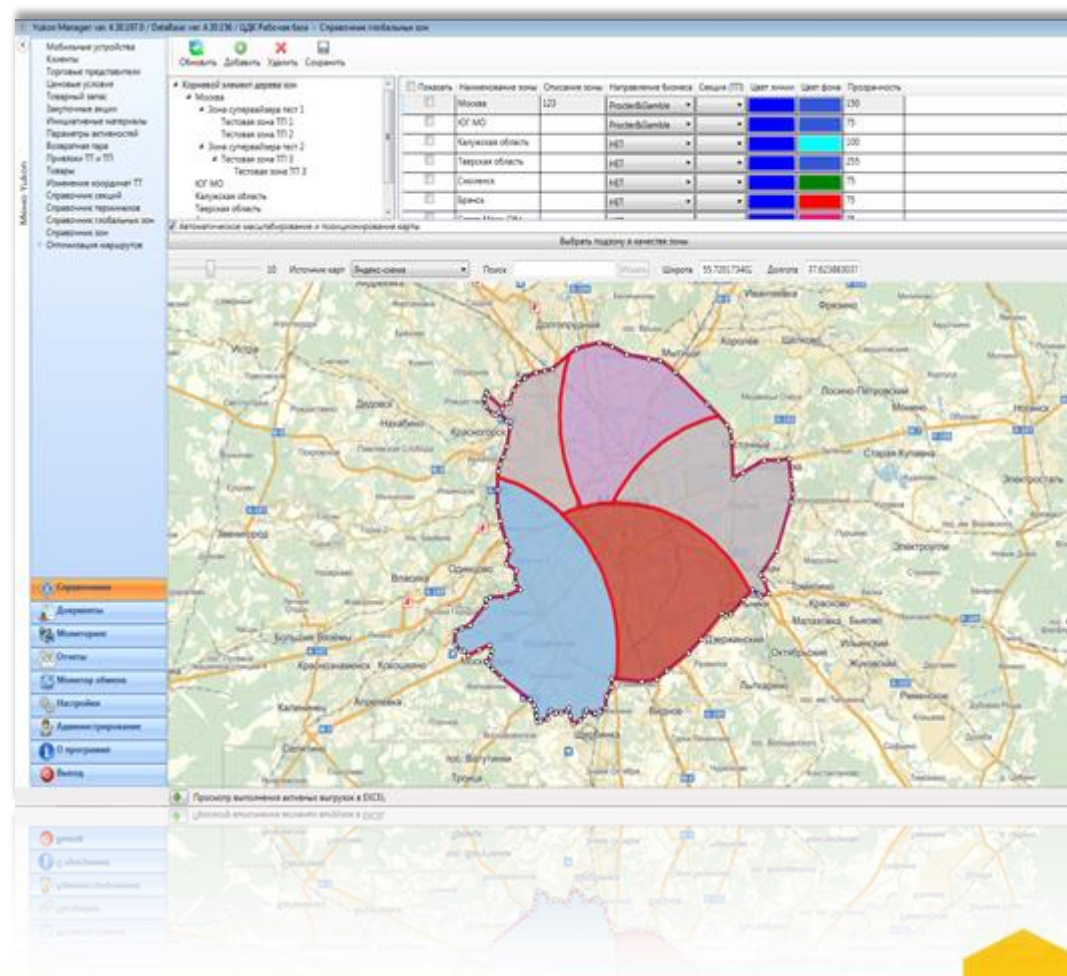
- ✓ **Сегментация «глобальных зон» – расчет необходимого числа торговых представителей**
- ✓ **Расчет оптимального маршрута торгового представителя на день и формирование шаблонов маршрутов на (две, четыре) недели.**



Расчет необходимого количества сотрудников команды продаж с использованием следующих (и прочих) параметров:

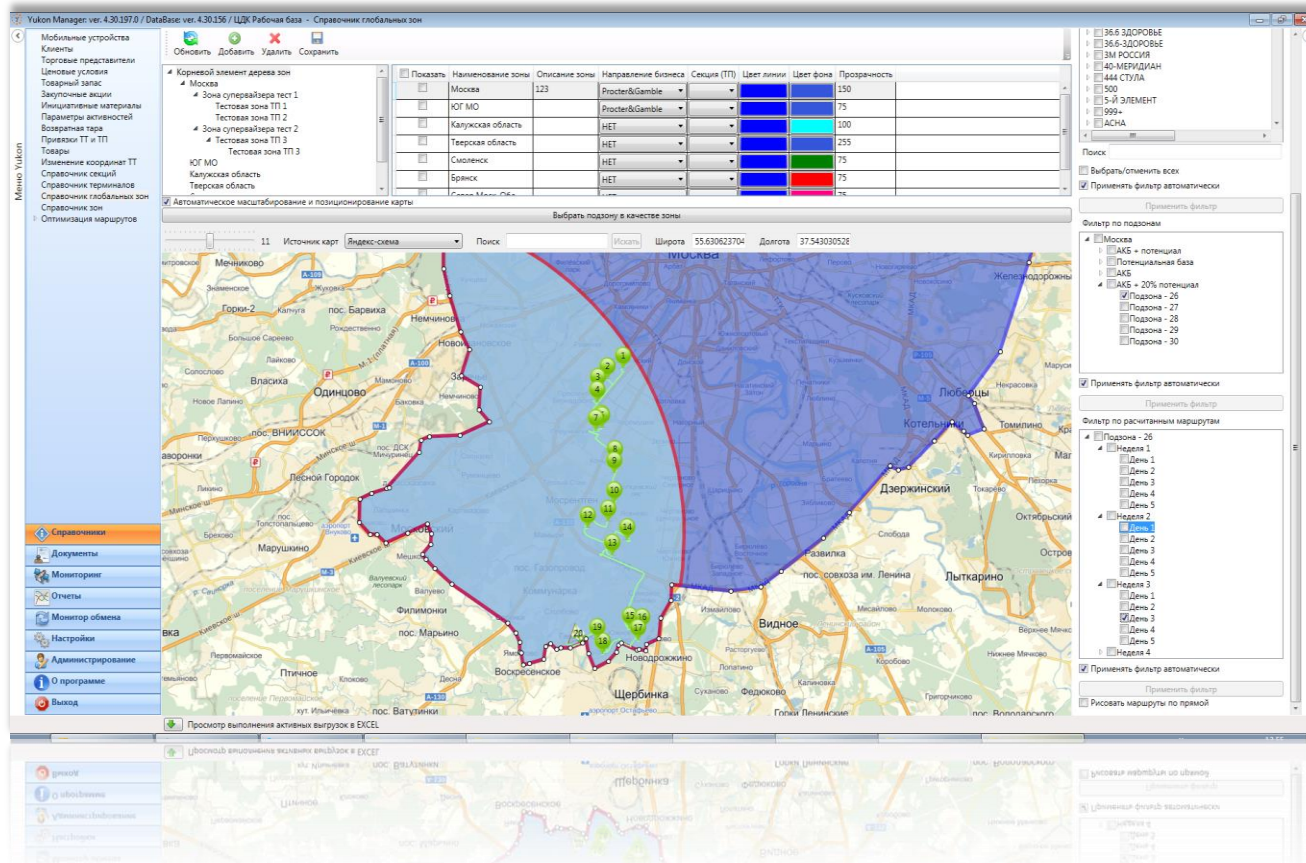
- ✓ Время на посещение торговых точек
- ✓ Время на переезд
- ✓ Время на отдых и естественные нужды
- ✓ Время на развитие потенциальной базы
- ✓ Частота посещения
- ✓ Рекомендованные дни для посещения
- ✓ Рекомендованные часы на посещения

Сегментация «глобальных зон»
(Расчет необходимого числа торговых представителей)



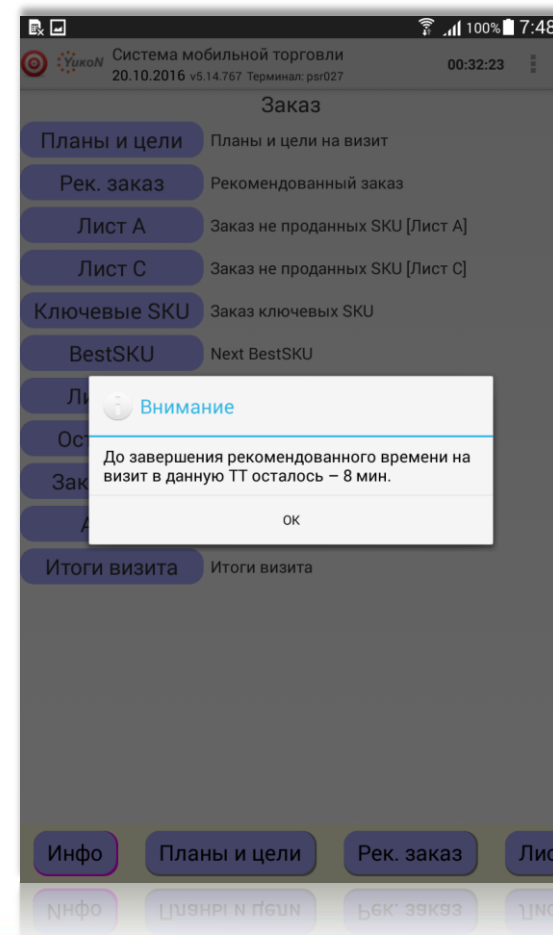
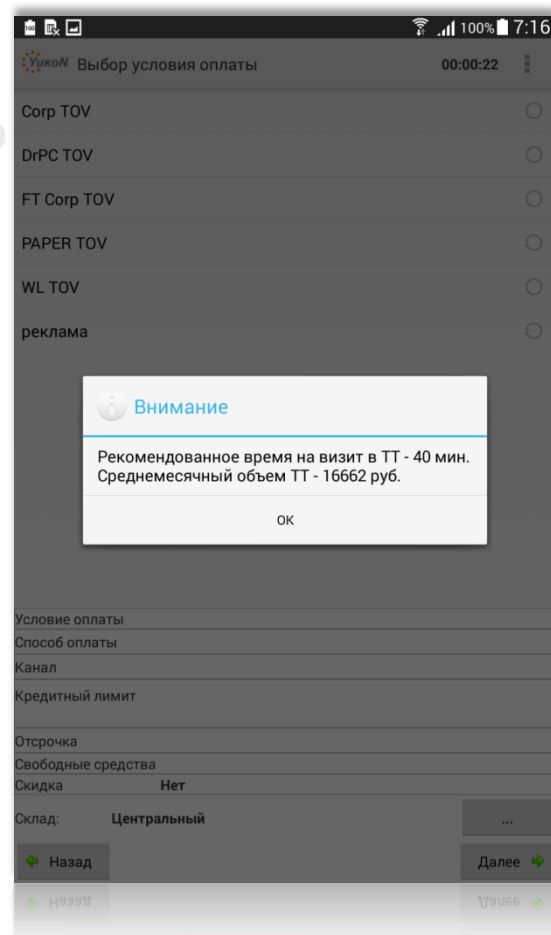
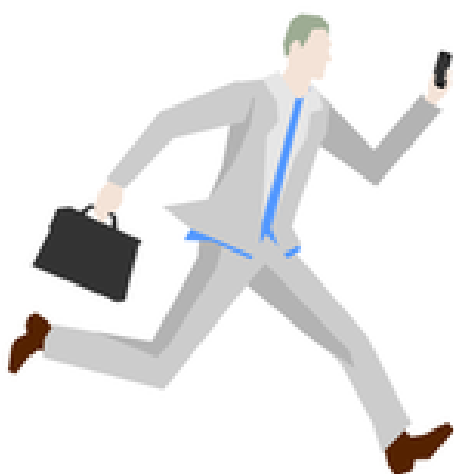
Расчет оптимального маршрута торгового представителя на день и формирование шаблонов маршрутов на одну, две и более недель.

Сотрудник	Секция	Филиал	План на месяц	Факт за месяц	План на день	Факт предыдущий
Данилова Ольга Сергеевна	PG_SB1_06	Белгород	7.80	7.46	8.35	
Денисова Мария Владимировна	PG_STB1_04	Тамбов	7.80	7.46	8.35	
Нутагас Виктор Сергеевич	PG_STB2_04	Тамбов	7.80	7.08	8.98	
Гончаров Илья Сергеевич	PG_STB2_02	Тамбов	7.80	6.85	9.35	
Шипилов Роман Николаевич	PG_SV6_05	Воронеж	7.80	6.85	9.35	
Сажнев Дмитрий Анатольевич	PG_STB1_03	Тамбов	7.80	6.46	9.98	
Курганский Артём Сергеевич	PG_SV3_01	Воронеж	7.80	6.08	10.60	
Гацуц Ольга Петровна	PG_SV4_01	Воронеж	7.80	5.15	12.10	
Ткачев Анатолий Евгеньевич	PG_SB1_08	Старый Оскол	7.80	4.77	12.72	
Вырков Александр Николаевич	PG_SSO1_01	Старый Оскол	7.80	4.46	13.22	
Заварзина Ольга Анатольевна	PG_SV2_08	Воронеж	7.80	4.46	13.22	
Телков Артур Юрьевич	PG_SV6_01	Воронеж	7.80	4.38	13.35	
Литовченко Валерий Николаевич	PG_SB1_03	Белгород	7.80	3.77	14.35	
Марочкин Павел Юрьевич	PG_SV3_03	Воронеж	7.80	3.46	14.85	
Осыкина Оксана Юрьевна	PG_SV2_06	Воронеж	7.80	2.15	16.98	
Осыкина Оксана Юрьевна	PG_SV2_06	Воронеж	7.80	3.12	10.08	
Царев Юрий Владимирович	PG_SV3_03	Воронеж	7.80	3.40	14.82	
Николаевы Владимир Владимирович	PG_SV1_02	Воронеж	7.80	3.11	14.32	
Сажнев Дмитрий Анатольевич	PG_SV3_01	Воронеж	7.80	3.08	13.22	



Контроль осуществляется двумя способами:

1. Самоконтроль СОТРУДНИКОМ в планшете



Контроль осуществляется двумя способами:

2. Отчетность для РУКОВОДИТЕЛЯ о продуктивном времени проведенном в торговых точках



YukoN Manager: ver. 4.32.380.0 / Database: ver. 4.32.162 / ЦДК Рабочая база - Эффективность и продуктивность ТП

о точек, в которых был взят заказ	Продуктивные визиты	Отмененных визитов	% следования маршруту	Дисциплина покрытия %	Время начала рабочего дня	Время окончания рабочего дня	Продолжительность рабочего дня	Пробег в метрах по прямой между точками	Пробег в метрах
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:10:43 AM	10/18/2016 6:10:55 PM	9ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/19/2016 9:10:40 AM	10/19/2016 6:03:47 PM	8ч. 53к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 11:07:27 AM	10/17/2016 2:11:23 PM	3ч. 4к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:59:29 AM	10/18/2016 1:49:13 PM	3ч. 50к.	0	0
0	0	0	0	0	10/19/2016 12:00:00 AM	10/19/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 9:44:39 AM	10/17/2016 6:10:25 PM	9ч. 26к.	76646	149559
2	2	0	0	0	10/18/2016 9:06:27 AM	10/18/2016 6:22:40 PM	9ч. 16к.	57988	131418
1	1	0	0	0	10/19/2016 9:11:00 AM	10/19/2016 5:04:50 PM	7ч. 53к.	113152	246498
0	0	0	0	0	10/17/2016 12:00:00 AM	10/17/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 12:00:00 AM	10/18/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:37:47 AM	10/18/2016 6:08:04 PM	9ч. 31к.	106588	112684
0	0	0	0	0	10/19/2016 9:13:52 AM	10/19/2016 5:14:05 PM	8ч. 1к.	58041	115237
0	0	0	0	0	10/17/2016 9:43:19 AM	10/17/2016 3:49:50 PM	6ч. 6к.	444	11243
0	0	0	0	0	10/18/2016 11:21:24 AM	10/18/2016 2:03:52 PM	2ч. 42к.	154	7082
0	0	0	0	0	10/19/2016 10:53:33 AM	10/19/2016 12:48:28 PM	1ч. 55к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 12:10:39 PM	10/17/2016 6:01:45 PM	5ч. 51к.	3300	3300
0	0	0	0	0	10/18/2016 11:05:28 AM	10/18/2016 6:23:17 PM	7ч. 18к.	727	727
0	0	0	0	0	10/19/2016 9:14:24 AM	10/19/2016 6:41:00 PM	9ч. 27к.	10094	10094
0	0	0	0	0	10/19/2016 8:40:40 AM	10/19/2016 2:23:58 PM	5ч. 43к.	1337	1337
0	0	0	0	0	10/17/2016 10:43:54 AM	10/17/2016 4:43:00 PM	6ч. 0к.	13671	13671
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:44:12 AM	10/18/2016 5:13:03 PM	7ч. 29к.	6519	6519
0	0	0	0	0	10/17/2016 7:31:01 AM	10/17/2016 3:40:27 PM	8ч. 9к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 7:34:07 AM	10/18/2016 3:27:00 PM	7ч. 53к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 12:00:00 AM	10/17/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 12:00:00 AM	10/18/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:09:25 AM	10/18/2016 5:10:00 PM	8ч. 1к.	15424	15424
0	0	0	0	0	10/17/2016 9:01:33 AM	10/17/2016 6:05:01 PM	9ч. 4к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 8:59:36 AM	10/18/2016 2:43:26 PM	5ч. 44к.	0	0
0	0	0	0	0	10/19/2016 9:06:44 AM	10/19/2016 6:06:39 PM	9ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 11:32:00 AM	10/17/2016 1:27:59 PM	1ч. 55к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 10:06:17 AM	10/18/2016 5:56:27 PM	7ч. 50к.	5378	5378
0	0	0	0	0	10/17/2016 10:39:03 AM	10/17/2016 6:24:41 PM	7ч. 45к.	66038	84379
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:50:22 AM	10/18/2016 6:18:27 PM	8ч. 28к.	258176	395688
0	0	0	0	0	10/19/2016 8:49:43 AM	10/19/2016 6:01:49 PM	9ч. 12к.	167117	186187
0	0	0	0	0	10/17/2016 12:00:00 AM	10/17/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 12:00:00 AM	10/18/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/19/2016 12:00:00 AM	10/19/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/17/2016 7:47:03 AM	10/17/2016 5:01:10 PM	9ч. 14к.	4947	4947
0	0	0	0	0	10/18/2016 7:42:30 AM	10/18/2016 5:04:07 PM	9ч. 22к.	1171	1171
0	0	0	0	0	10/19/2016 7:38:32 AM	10/19/2016 5:07:42 PM	9ч. 29к.	1179	1179
0	0	0	0	0	10/17/2016 12:00:00 AM	10/17/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 9:01:10 AM	10/18/2016 6:01:00 PM	9ч. 0к.	19973	19973
0	0	0	0	0	10/19/2016 9:59:11 AM	10/19/2016 6:06:23 PM	8ч. 7к.	19733	19733
0	0	0	0	0	10/17/2016 10:01:56 AM	10/17/2016 6:06:07 PM	8ч. 5к.	84428	115984
0	0	0	0	0	10/18/2016 12:00:00 AM	10/18/2016 12:00:00 AM	0ч. 0к.	0	0
0	0	0	0	0	10/18/2016 10:40:20 AM	10/18/2016 5:11:05 PM	6ч. 31к.	52147	53097
0	0	0	0	0	10/18/2016 8:41:35 AM	10/18/2016 6:44:12 PM	8ч. 1к.	6200	6200



Записи в блокнотах или на листах бумаги = потенциальные проблемы:

- ❑ Высокие риски невыполнения задач на визит, по результатам предыдущего визита (блокноты забывают/теряют)
- ❑ Отсутствуют объективные свидетельства корректности постановки задач
- ❑ Отсутствует инструмент удаленного контроля за формированием и реализацией планов на визит
- ❑ Отсутствует механизм кросс-функционального обмена задачами на визит



Как это работает в YukoN

Перед началом визита:

- ✓ Выводится список задач установленных на текущий визит, во время которого сотрудник должен провести работу по их реализации и отметить факт выполнения
- ✓ Если задачу нельзя проверить или выполнить, то сотрудник отмечает причину из предустановленного списка или переносит задачу на следующий визит

Постановка задач



Как это работает в YukoN

Во время визита:

- ✓ Сотрудник имеет возможность поставить задачу на следующий визит в данную точку. При этом данное действие можно произвести в любой момент визита.
- ✓ Задачи на визит имеют предустановленный список по категориям DPSPM, а также возможность поставить свою задачу, если ее нет в списке.
- ✓ По ряду задач можно дополнительно устанавливать как числовую (руб, шт), так и текстовую цель.
- ✓ При завершении визита в точку проверяется наличие задач на следующий визит и если задач нет, система не дает завершить визит без постановки хотя бы одной задачи.

Постановка задач

The screenshot displays the 'Система мобильной торговли' (Mobile Trading System) interface. At the top, it shows the date '20.05.2016', version 'v5.11.692', and terminal ID 'Терминал: tp2113'. The main screen is divided into two tabs: 'ТЕКУЩИЙ ВИЗИТ' (Current Visit) and 'НА СЛЕДУЮЩИЙ ВИЗИТ' (For Next Visit). The 'НА СЛЕДУЮЩИЙ ВИЗИТ' tab is active, showing a list of tasks with checkboxes and input fields for goals.

Категория	Задача	Цель	Статус
D (Дистрибуция (работа с ассортиментом))	Завести новую/ранее отсутствующую категорию		<input type="checkbox"/>
	Инициативы		<input type="checkbox"/>
	Продать инициатив на [X] рублей	50000.0	<input checked="" type="checkbox"/>
	Продать не проданные ключевые CSKU/ЛИСТИНГ	15.0	<input checked="" type="checkbox"/>
	Прочее		<input checked="" type="checkbox"/>
P (Прайсинг (ценообразование))	Выделить снижение на полке		<input type="checkbox"/>
	Заказать рекламу		<input checked="" type="checkbox"/>
	Заказать ценники под акцию		<input type="checkbox"/>
	Прочее		<input type="checkbox"/>
S (Шелвинг (планограмма расположения товара на полке))	Заказать дисплей для категории		<input type="checkbox"/>
	Прочее		<input type="checkbox"/>
	Увеличение доли в категории		<input type="checkbox"/>
M (Мерчендайзинг (выкладка продукции в торговых точках))	Перестроение ТТ при помощи SWAT команды		<input checked="" type="checkbox"/>
	Прочее		<input type="checkbox"/>

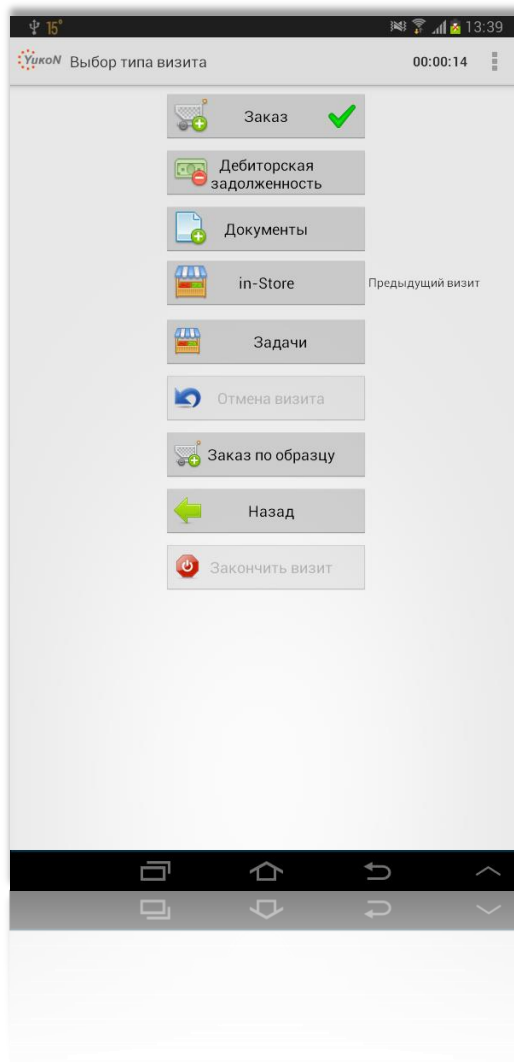
At the bottom, there is a 'Цель' (Goal) field with the value '15.0' and a 'Внести' (Enter) button. Below this are 'Сохранить' (Save) and 'Отмена' (Cancel) buttons. The bottom of the screen shows a standard Android navigation bar with icons for home, back, and forward.



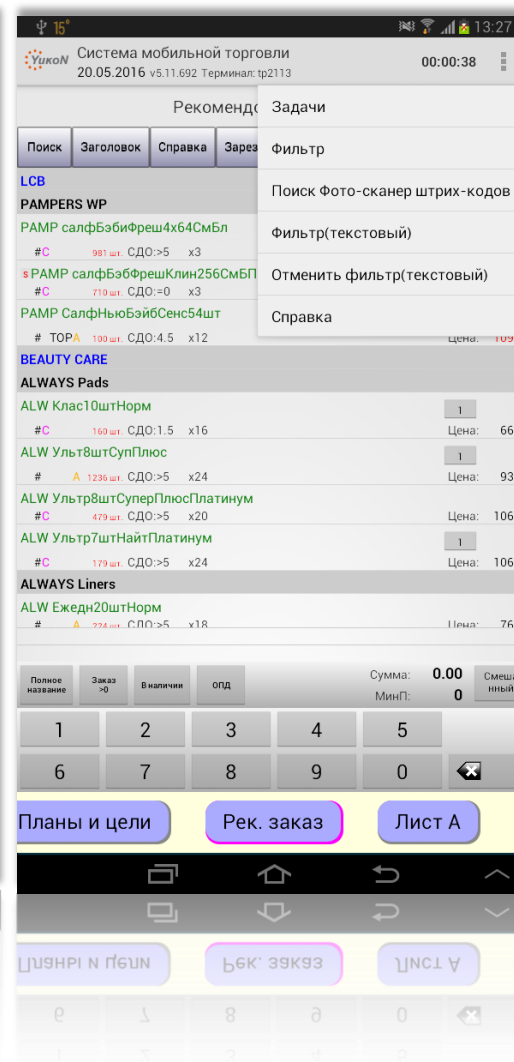
Интерфейс YukoN

1. Главное меню
2. Прием задачи
3. Причина переноса задачи

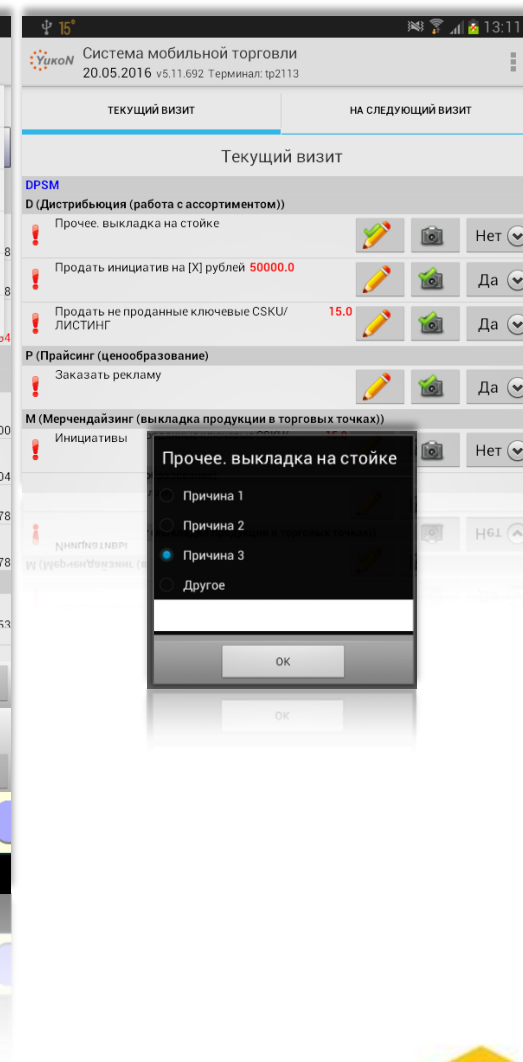
1



2



3



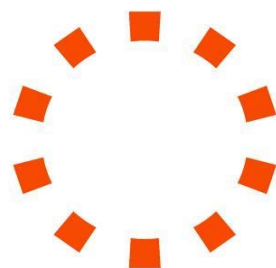
- ✓ **19%** – Сокращение ставок торговых представителей
- ✓ **31%** – Сокращение пробега автотранспорта
- ✓ **15%** – Прирост АКБ (за счет качественного анализа покрытия)
- ✓ **50%** – Сокращение времени на постановку задач



- ✓ Аудит торговых точек
- ✓ Анкетирование сотрудников
- ✓ Обучение сотрудников
- ✓ Ведение потенциальной базы
- ✓ Справочник ПОСМ-материалов
- ✓ Контроль и учет торгового оборудования
- ✓ Чат
- ✓ И т.д.

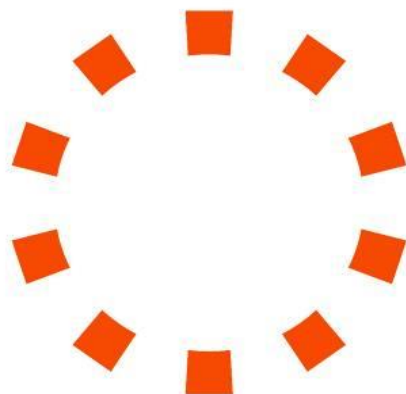


Более 3 000 торговых представителей
в России и за рубежом используют YukoN



YukoN

Присоединяйтесь!



ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ
КОМПАНИЯ

+7 495 745-77-44

www.cdco.ru

www.yukon-soft.com

yukon@cdco.ru

