

Конференция: Рынок СЭД: на пути к ЮЗЭДО

Внедрение электронного документооборота в Национальной Лизинговой Компании

Дудницкий Владимир Вячеславович
Руководитель отдела цифровых технологий

Национальная Лизинговая Компания

MIKRO KAPITAL GROUP

Private Banking



Поддержка малого и среднего бизнеса



Поддержка малого и среднего бизнеса (СНГ и ЕВРОСОЮЗ)



Другие проекты



ЛИЗИНГ ОБОРУДОВАНИЯ

Низкое годовое ускорение и быстрое восстановление затрат

✓ Цена финансирования от 200 000 руб./мес. ✓ Срок лизинга от 12 мес. ✓ Лизинговая ставка от 2%

Позвоните

ПРОГРАММЫ ЛИЗИНГА



ОБОРУДОВАНИЕ

Мы предлагаем в финансовый арсенал широкий спектр новой техники и оборудования



СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА

Мы предлагаем в финансовый арсенал широкий спектр новой техники и оборудования



ГРУЗОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

Для разных условий эксплуатации грузовой флот для различных задач и индивидуальных требований



ЛЕГОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

Мы предлагаем в финансовый арсенал широкий спектр новой техники и оборудования



НЕДВИЖИМОСТЬ

Мы предлагаем профессиональный подход к подбору и покупке объектов недвижимости

БЕЗОПРЕЧНАЯ ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ

Национальная Лизинговая Компания входит в международный холдинг NIKRO CAPITAL Group: ведущий полевой офис в Италии и объединенный российский специализированный на широком спектре финансово-операционных услуг расположенный в США/Ливии, Люксембург, Великобритания, Буэнос-Айрес, Россия, Молдова и Армения



Специфика лизинговых сделок

- Прежде заключения договора требуется верификация лизингополучателя (необходимо получить Согласие на ОПД)
- Поставщик оборудования и лизингополучатель более чем в половине случаев находятся в разных городах.
- Договор купли-продажи подписывается с 3-х сторон (Лизинговая компания - Поставщик - Лизингополучатель)
- В пакете документов каждой сделки заключаются договора поручительства с поручителями (физическими лицами)

Почему ЭДО?

- 🇷🇺 Временные затраты на сбор подписей на документах
- 🇷🇺 Риск утраты документов
- 🇷🇺 Неудобство обработки сканированных копий документов
- 🇷🇺 Временные затраты на печать и подписание счетов-фактур
- 🇷🇺 Почтовые расходы



Выбора оператора ЭДО

- Каким оператором ЭДО пользуются клиенты?
- Количество пользователей, динамика развития, устойчивость компании, потенциал развития системы ЭДО;
- Гибкость системы с учетом индивидуальных потребностей нашей организации;
- Простота использования системы. Интуитивно понятный интерфейс;
- Сопровождение, качественная техническая поддержка;
- Стоимость эксплуатации и интеграции.

Ключевые аспекты внедрения ЭДО



- Подготовка инструкций
- Обучение сотрудников
- Изменение бизнес-процессов
- Актуализация юридических документов
- Приглашение клиентов к обмену электронными документами

Трудности перехода на ЭДО

- Электронная подпись;
- Роуминг и разные системы ЭДО;
- Необходимость интеграции с используемыми ИС;
- Быстрое развитие сервисов;
- Подключение клиентов;
- Обучение сотрудников.



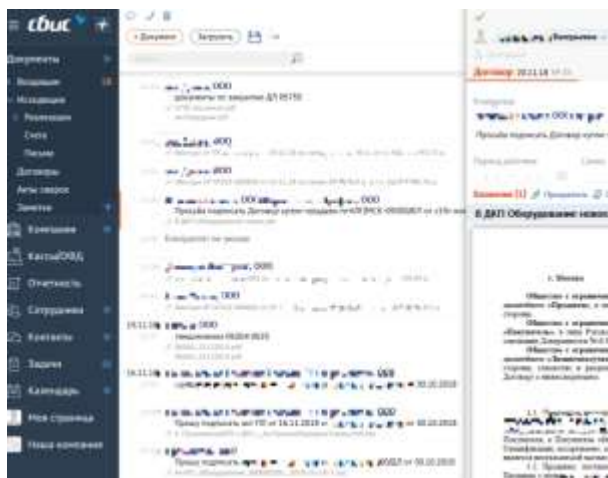
1. Получение
Заявки на лизинг с
Согласием
подписанную КЭП



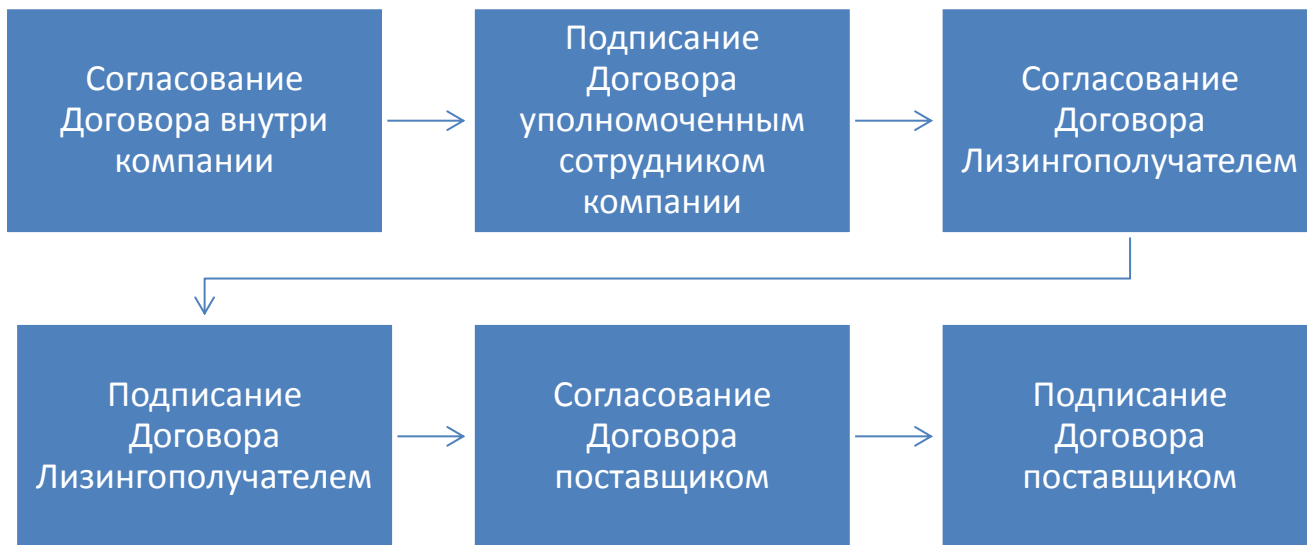
2. Подписание
Договора лизинга и
Договора купли
продажи с исп. КЭП



3. Отправка
электронных счетов
фактур
подписанных КЭП



Заключение электронного ДКП и подписание Акта



Перспектива развития ЭДО

- 🇷🇺 Получение Согласий на обработку персональных данных через ЭДО
- 🇷🇺 Переход на заключение договоров через ЭДО -> 100%
- 🇷🇺 Отправка счетов фактур через ЭДО -> 100% (сейчас около 80%)
- 🇷🇺 Полная интеграция с 1С

Вопросы?

Дудницкий Владимир Вячеславович
Руководитель отдела цифровых технологий
Национальная Лизинговая Компания, г. Москва
www.nlkleasing.ru