



**Омниканальная платформа управления
комплексными персонализированными продажами в реальном времени**

Транс-ИТ: цифры и факты



5 лет на рынке
- более 20 проектов



Оборот 2014 года
- более 500 млн. руб.

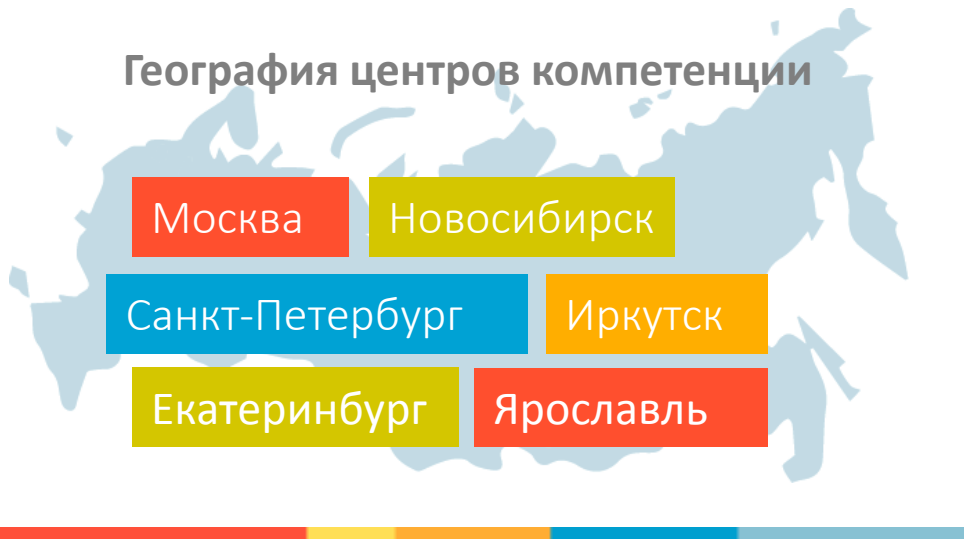


Штат
- более 200 человек

Ключевые компетенции

- Построение производительных и гибких операционных, аналитических систем на собственной платформе
- Омниканальная платформа управления комплексным персонализированным предложением в реальном времени
- Процессный подход и гибкость систем на основе бизнес-правил
- Ведущая экспертиза в SAP, HANA, JAVA, VoltDB, DB2
- Сервисно-ориентированная архитектура и модульность решений
- Успешная реализация крупных проектов построения бизнес-критичных систем для холдинга РЖД

География центров компетенции



Практические вызовы ритейла

- Как нарастить кросс-продажи и up-sale?
- Как стимулировать «спящих» клиентов?
- Как усилить лояльность клиентской базы?
- Как повысить эффективность ИТ инфраструктуры?
- Как обеспечить адаптацию процессов и систем под нарастающую частоту изменения?

Персонализация предложений в реальном времени
в **15 раз** чаще вызывает обратный отклик, чем другие методы

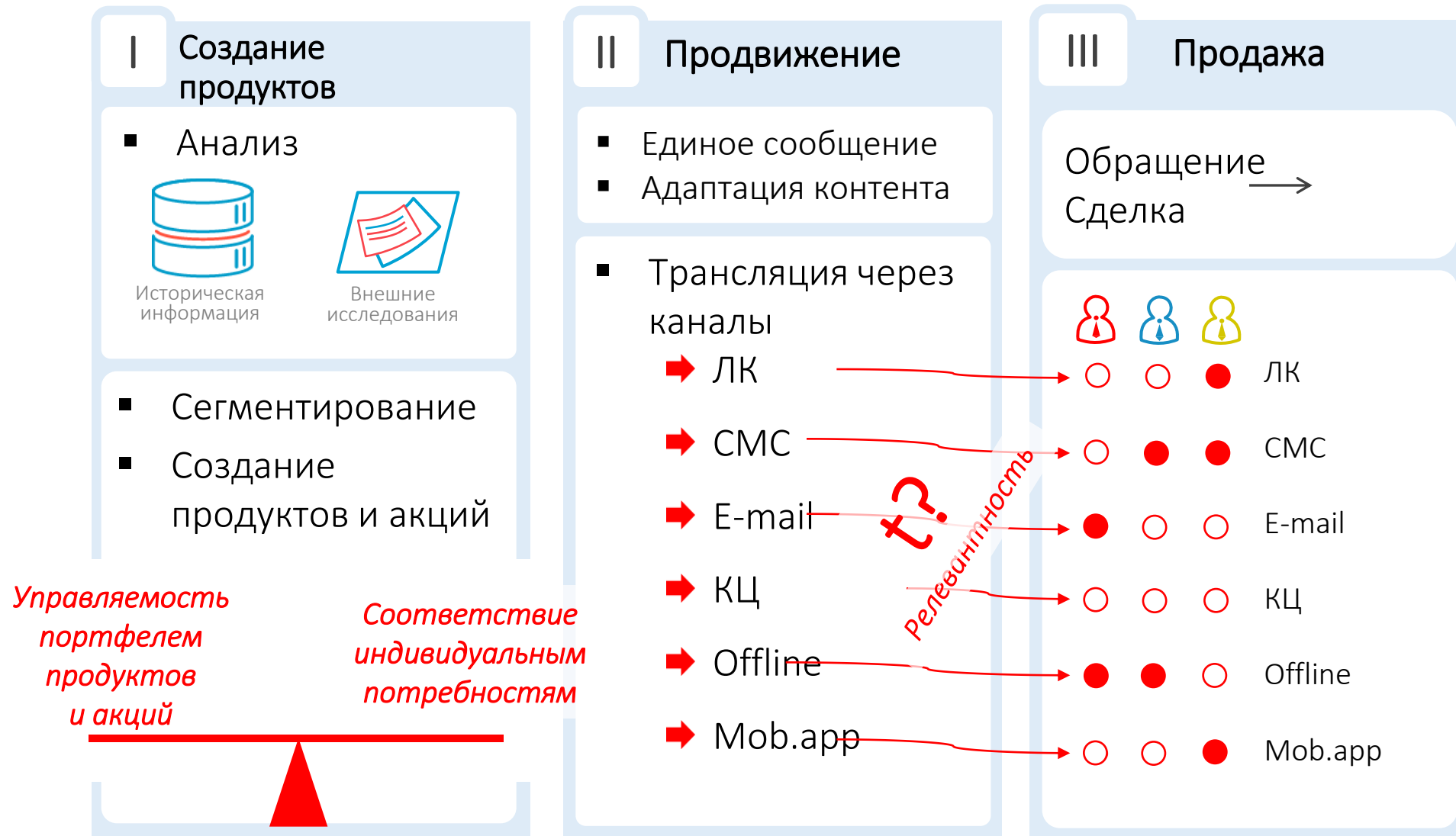
Gartner.

Изменитесь – или вы погибнете. Когда **скорость преобразований** внутри компании отстает от скорости внешних изменений, конец близок

Jack Welch, GE



Проблемы традиционного подхода к продажам



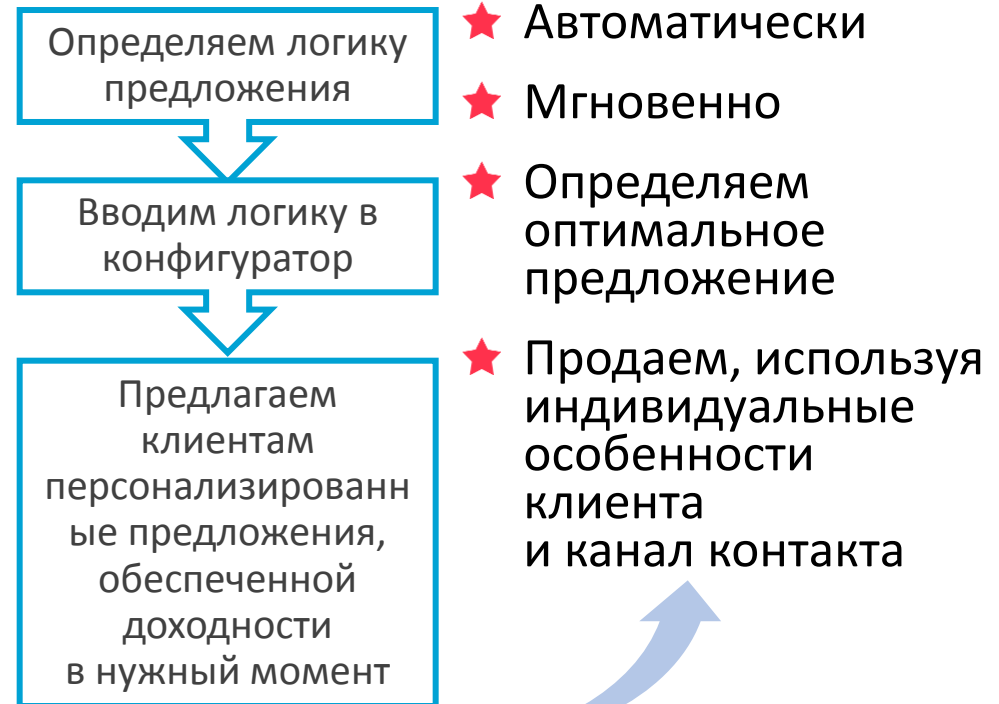
Новый подход к построению процессов и систем продаж

Традиционный подход



- Не вовремя
- Статично
- Не индивидуально
- Долго

Новые возможности



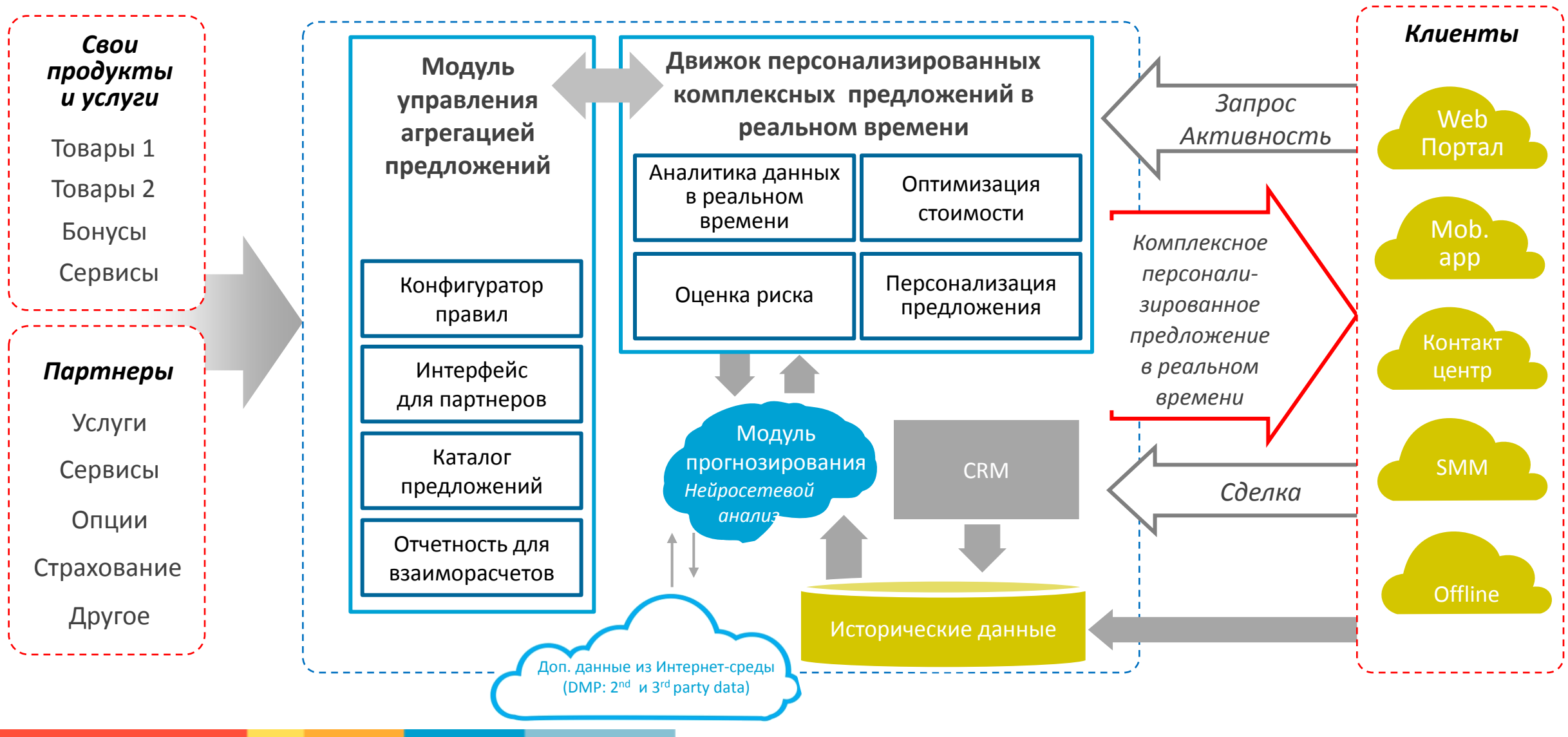
- ★ Автоматически
- ★ Мгновенно
- ★ Определяем оптимальное предложение
- ★ Продаем, используя индивидуальные особенности клиента и канал контакта

Автоматизированный конвейер умных продаж

Персонализация предложений для каждого клиента в режиме реального времени



Омниканальная платформа динамического управления комплексными персонализированным продажах в реальном времени



Получаемые выгоды для бизнеса

Автоматизированная платформа гибкого управления многоканальными продажами

Динамическая персонализация товарно-сервисного предложения по множеству сегментов клиентской базы в реальном времени

Оперативное управление ценообразованием и акциями для повышения удовлетворенности клиента и увеличения дохода и LTV

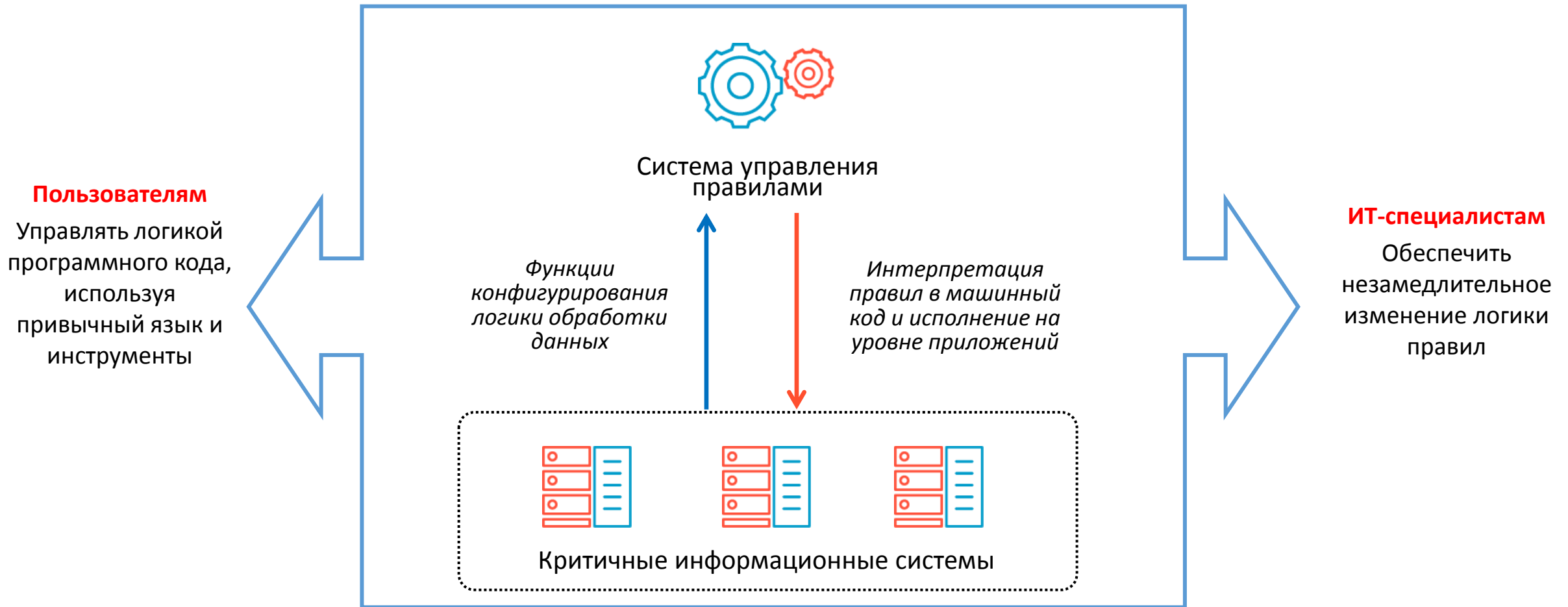
Контроль ценности клиента для динамического сегментирования

Автоматизированная система управления бизнес-правилами ассортиментной политики на основе аналитики: продаж, конкурентов и других индикаторов в реальном времени



Управление информационными системами с помощью внешнего компонента управления правилами

Быстро меняющиеся внешние факторы требуют гибкости и непрерывной адаптации информационных систем.
Решение задачи – вынос управления логикой в отдельных компонент



Система управления бизнес-правилами и операционными решениями в реальном времени

Модули системы



Преимущества:

Высочайшая производительность расчетов

Гибкий универсальный конфигуратор правил

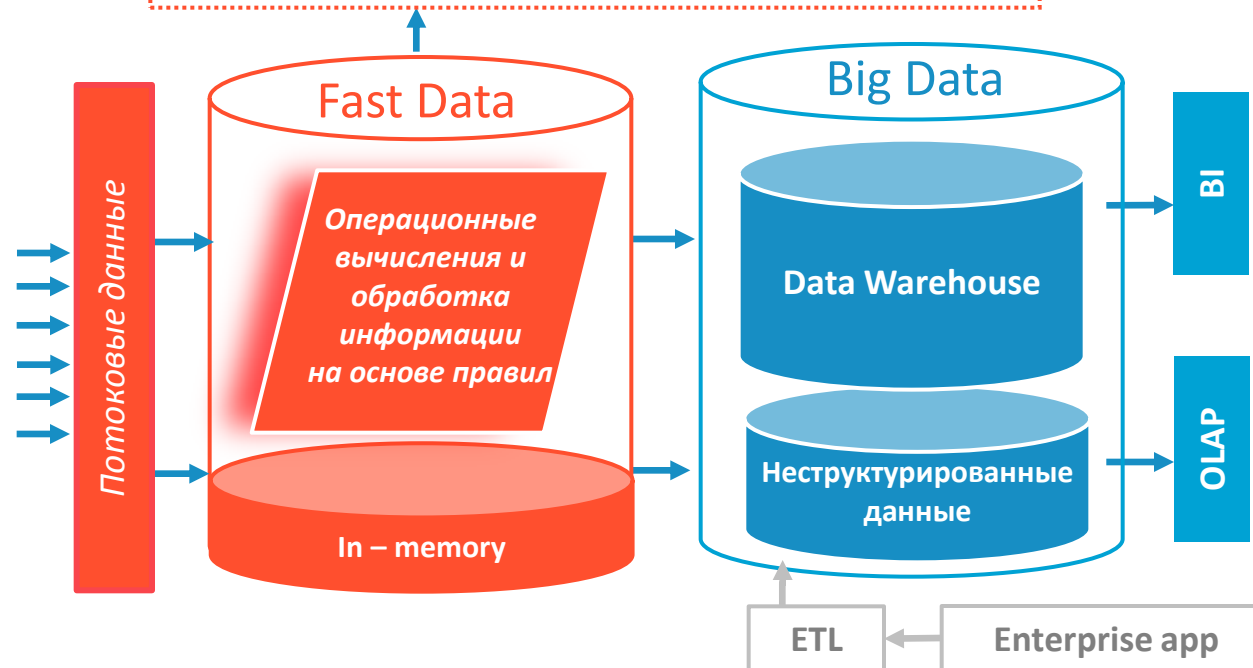
Платформа для высоконагруженных систем - In-memory СУБД

In-memory OLTP СУБД открывает новые возможности в решении задач, требующих высокой производительности, при этом решение имеет низкую совокупную стоимость

- ➔ Беспрецедентная пропускная способность
- ➔ Линейная масштабируемость
- ➔ Независимость от специального аппаратного обеспечения
- ➔ Работает на большинстве стандартных дистрибутивах Linux
- ➔ Низкая стоимость владения
- ➔ В 45 раз выше пропускная способность для нагрузки типа TPC-C

Наиболее востребовано для:

- ✓ Мониторинг критически важных событий и процессов
- ✓ On-line сервисы
- ✓ Управление рисками
- ✓ Процессинг
- ✓ Операционная аналитика и отчеты
- ✓ Контроль операций



Широкие возможности для развития

Управлять персонализированными предложениями

Быстро изменять логику бизнес-правил, адаптировать логику систем

Обеспечить расчет критически важных параметров для принятия решения в реальном времени

Повысить отклик на предложения

Развить эффективность всех каналов взаимодействия с клиентами

Управлять мульти сегментированными продуктами и предложениями партнеров


Встраивается, дополняет, повышает гибкость

Повысить эффективность владения ИС



Москва


ул. Каланчевская , д 13

 **+7 (499) 262-55-55**

 **info@trs-it.ru**

Роман Галеев

Руководитель центра решений

 **+7 (926) 571-24-70**

 **Roman.Galeev@trs-it.ru**

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Андрей Самченко

Директор по развитию бизнеса

 **+7 (917) 583-67-32**

 **andrey.samchenko@trs-it.ru**

